

# Das VERTRIEBSHELDEN- Kompetenzteam

## Markus Grand

### Positionierung/Profession

Persönlichkeitsentwickler, Berater, Trainer und Coach  
Gründer und Inhaber von VERTRIEBSHELDEN

### Expertise

Über 25 Jahre Erfahrung im aktiven und strategischen Vertrieb, davon mehr als 20 Jahre in der branchenübergreifenden Beratung als Personalentwickler, Berater, Trainer und Coach für über 18.500 Mitarbeiter und Führungskräfte im vertrieblichen Umfeld.

Vertriebs-, Führungs- und Personalentwicklungsexpertise von der Pike auf: Ausbildung zum Industriekaufmann, Einkäufer für Material und Lagerwirtschaft, Personalmanagement und Vertrieb im Personalleasing, Key-Account-Manager, Aufbau eines nationalen Vertriebsnetzes im B2B-Bereich, 16 Jahre lang Partner und Managementberater für Personalentwicklung und kundenindividuelle Maßnahmenplanung in vertrieblichen und führungsbezogenen Aufgabenstellungen. Gründung VERTRIEBSHELDEN 2013.

Psychologische Zusatzausbildung als Lizensierter scan-Berater nach der PSI-Theorie von Prof. Dr. Julius Kuhl.

### Leidenschaft

Ich habe viel Energie, Menschen motiviert zu verändern und das Beste aus ihnen „heraus zu holen“. Mein Ehrgeiz ist, ihnen das Erreichen ihrer Ziele zu ermöglichen.

Ich bin eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit Leidenschaft für Vertrieb. Und ich bin gern Pionier bei der Anwendung neuer, unkonventioneller Vorgehensweisen.

### Arbeitsweise

Beratung mit Hands-on-Umsetzungsbegleitung und stets mit dem Blick aufs Ganze. Offen, direkt, ehrlich, frei von Berater-Blabla (weil das niemandem etwas bringt). Stets die Menschen und ihre Persönlichkeiten im Blick. Professionell, erfahren, motivierend.



Motto

**Nur tote Fische schwimmen mit dem Strom.**



**Ganz genau das, was Sie brauchen.**

Es gibt bei den VERTRIEBSHELDEN keine Standardmethoden oder Baukasten-Angebote. Alleine Ihre Anforderungen und Ziele bestimmen, was wir für Sie tun. Unsere Leistungen basieren auf einer Vielzahl von Erfahrungswerten. Dadurch garantieren wir ihren nachhaltigen Wirkungserfolg. Informieren Sie sich jetzt:

Anrufen: +49 40 27 88 96 36

Schreiben: [mgrand@vertriebshelden.net](mailto:mgrand@vertriebshelden.net)