



Ihr persönlicher Sparringspartner auf Augenhöhe

Nutzen Sie unsere jahrelange, erfolgreiche Praxiserfahrung im Management:
Wir sind Ihr persönlicher Sparringspartner in allen Fragen der Mitarbeiter- und Führungskräfteentwicklung, im Vertriebsmanagement, in Fragen der Organisations- und Prozessoptimierung, für die Bewertung von Entwicklungsvorhaben und Transformationen sowie im Change-Management.



Unsere Beratungsleistungen

- Erstellen unternehmensspezifischer Lernarchitekturen und Lernabläufen
- Strategische Planung und Gestaltung von Change-Projekten
- Planung strategischer Ablaufstrukturen im Vertriebsmanagement
- Sales-Excellence durch Entwicklung methodischer und persönlicher Kompetenzen
- Optimierung des Key Account Managements mit dem Ziel einer höheren Kundendurchdringung
- Aufbau und Organisation agiler Arbeitsweisen
- Einführung von Teamselling als Teil einer New Work-Kultur
- Speziell für Start-Ups: Auf- und Ausbau der Vertriebsabläufe

Guter Rat ist wertvoll

Wir unterstützen Sie bei Entscheidungen mit realistischen Einschätzungen – und dabei sind wir schonungslos offen. Versprochen. Erleben Sie es selbst:



Anrufen: +49 40 27 88 96 36

Schreiben: mgrand@vertriebshelden.net

Vernetzen: XING