



Ihr Partner für Entwicklung zum Erfolg

Wir haben uns dem Ziel verschrieben, Entwicklungen zu initiieren und zu begleiten. Entwicklungen, die Ihr Unternehmen voranbringen. Weil sie dort ansetzen, wo sie am wirkungsvollsten sind: Bei den Menschen in Ihrer Organisation.

25

Mehr als 25 Jahre Erfahrung
im aktiven und
strategischen Vertrieb

18700

Training und Coaching für
18.700 Teilnehmer in
Vertrieb und Führung

1250

Maßgeschneiderte Lern-
und Entwicklungs-
Architekturen in über 1.250
Kundenprojekten

Wir machen Menschen erfolgreicher.

Möchten Sie Mitarbeitende nachhaltig so entwickeln, dass sie hochmotiviert und flexibel in optimalen Teams erfolgreicher werden?

Möchten Sie Fachleute zu Führungskräften entwickeln oder Ihre persönliche Rolle im Unternehmen stärken?

Dann sind wir Ihr erfahrener und engagierter Partner. Übrigens auch gern, wenn es "ans Eingemachte" geht und Organisationsstrukturen und Prozesse optimiert werden müssen.

Markus Grand: Gründer, Inhaber, Macher



Über 25 Jahre Erfahrung im aktiven und strategischen Vertrieb, davon ca. 20 Jahre in der branchenübergreifenden Beratung als Personalentwickler, Trainer und Coach für bisher über 18.700 Teilnehmende im Vertrieb und in der Unternehmensführung. Psychologische Zusatzausbildung bei Prof. Dr. Julius Kuhl (Entwickler der Persönlichkeitstheorie PSI).

Im Sport gelernt: Ohne Training keine Performance

Sport begleitet und prägt mich mein Leben lang. Turnen, Judo, Leichtathletik, Basketball, Handball – und schließlich meine wahre Leidenschaft: Ju-Jutsu. Leistungsorientiert bei Hamburger und Deutschen Meisterschaften, dann zertifizierter Trainer (2. DAN) für Kinder-, Frauen- und Erwachsenengruppen. Heute praktiziere ich Ju-Jutsu als Ausgleich und zur Erhaltung der körperlichen Fitness. Sport hat mich meine Möglichkeiten und Grenzen kennen lernen lassen. Er vermittelte mir Leistungswillen und den Spaß an guter Leistung, prägte meine Persönlichkeit, auch durch die Niederlagen. Im Sport habe ich erfahren, wie wichtig das richtige Training für eine nachhaltige Performance ist.



Das VERTRIEBSHELDEN-Kompetenzteam

Markus Grand arbeitet für Sie mit erfahrenen Profis zusammen, die in ihrem jeweiligen Fachgebiet besondere Stärken und ihre besondere Persönlichkeit einbringen. Ob für Herausforderungen im Vertrieb, im Führungscoaching, bei Prozessoptimierungen oder in operativen Projekten – Sie arbeiten mit den jeweils besten Fachleuten zusammen. So garantieren wir Bestleistung und Erfahrung für isolierte Einzelmaßnahmen ebenso wie in übergreifenden Entwicklungs- und Veränderungsprojekten.



Ingo Hauswirth: Findet die richtigen Persönlichkeiten

Berater und Coach für die qualifizierte Suche, Auswahl und Entwicklung von Fach- und Führungskräften, branchenübergreifend und spezialisiert auf Vertriebsthemen. Aus eigener Erfahrung bestens mit den Mechanismen unterschiedlicher Märkte vertraut. Zertifizierter Lizenzpartner der INSIGHTS MDI International Deutschland GmbH.



Stefan Klinkenbusch: Erlebtes vergisst man nicht

Draußen ist alles anders: Stefan Klinkenbusch konzipiert, organisiert und führt Trainings durch in den Bereichen Personalentwicklung und Team, mit dem Schwerpunkt Outdoor. Er setzt mit seinem Team seminarbegleitende Maßnahmen und Incentives im In- und Ausland um – mit viel Erfahrung auch für große Gruppen, 100 Personen und mehr.



Dörte Grand: Entwicklung nachhaltig gestalten

Beratung und Begleitung von Unternehmen in Entwicklungs- und Veränderungsprozessen, die interaktiv über alle Ebenen wirkt, die Menschen abholt und beteiligt.

Profession:
Organisationsentwicklung,
Kulturwandel, Change-Kommunikation;
Kundenorientierung in allen Unternehmensfacetten:
Prozesse, Struktur,
Produktausrichtung,
Kommunikation.

Wenn wir Bücher über uns schreiben würden, hätten sie diese Titel:



**WIE SIE DAS BESTE AUS SICH
RAUSHOLEN**

Persönlichkeitsentwicklung braucht
Persönlichkeit – Erfolgskonzepte aus
der Praxis



ALLES AUF ERFOLG!

Hilfreiche Empfehlungen und
Umsetzungen
für Ihre berufliche Praxis



IMMER GENAU DIE RICHTIGEN

Persönlicher Ratgeber, Team-Coach
oder Management-Ressource:
Die Vertriebshelden nach Bedarf



VERÄNDERUNG ALS CHANCE

Maximaler Nutzen aus Entwicklung
Für Leader, Teams und einzelne
Mitarbeiter

Mehr über unsere Arbeitsweise **erfahren Sie hier** oder fragen Sie gern per Mail oder in einem Telefongespräch:



Anrufen: +49 40 27 88 96 36

Schreiben: mgrand@vertriebshelden.net

Vernetzen: XING